

PRESS CLIPPING SHEET

| | |
|---------------|---|
| PUBLICATION: | Al Mal |
| DATE: | 8-December-2015 |
| COUNTRY: | Egypt |
| CIRCULATION: | 120,000 |
| TITLE : | Walid Hebeiqa new Sales Manager at Toyota Egypt |
| PAGE: | Back Page |
| ARTICLE TYPE: | Competitors' News |
| REPORTER: | Sherif Essa |

« حبيقه » مديراً لمبيعات «تويوتا - إيجيبت»

كتب - شريف عيسى:

أعلنت شركة «تويوتا - إيجيبت» خلال مؤتمرها الصحفي الذي عقد أمس، عن تعيين المهندس وليد حبيقه مديراً لقطاع مبيعات العلامة اليابانية «تويوتا». وفي أول تصريح له عقب تقلده منصبه، قال «حبيقه» في تصريحات خاصة له «المال» إنه سيسعى خلال الفترة المقبلة إلى مراجعة خطط ومستهدفات «تويوتا - إيجيبت» في مصر خاصة في ظل الأزمات التي تعانيها السوق حالياً من ندرة العملة، والتي تسببت في قلة المعروض من السيارات. ويتمتع المدير الجديد لمبيعات تويوتا في مصر، بخبرة واسعة في مجال السيارات حيث تخرج في كلية الهندسة قسم سيارات عام 1993 وعين معيداً بها، ثم انتقل بعد ذلك للعمل بالتدريس بقسم الهندسة بالجامعة الأمريكية. وانتقل بعد ذلك للعمل بشركة Ex Mobile والمتخصصة في زيوت السيارات واستمر بها 15 عاماً تولى خلالها مدير التسويق والمبيعات بمصر والسعودية والعراق. ثم انتقل كمدير عام قطاع التسويق والزيوت بـ«دانا غاز» لإقليم الشرق الأوسط وشمال أفريقيا والتي استمر بها لمدة تصل إلى 5 سنوات. وفي محاولة من «تويوتا - إيجيبت» لتعزيز مكانتها في سوق السيارات المحلي تم تعيينه مديراً لمبيعاتها ليتحول من مساره وحياته المهنية والتي امتدت لأكثر من 20 عاماً في مجال تسويق الزيوت إلى مجال آخر في تسويق السيارات والتي يعتبرها الهوية الشخصية له.