



PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Rose Al Youssef newspaper
DATE:	25-February-2022
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	116,000
TITLE:	EFG Hermes signs USD 25 mn vessel finance deal with Transmar
PAGE:	08
ARTICLE TYPE:	Agency-Generated News
REPORTER:	Staff Report
AVE:	10,000



للغير فعن المحموعة المالية وقعت المجموعة المالية وهى شركة تابعة للمجموعة وهى شركة تابعة للمجموعة الشركات الرائدة فى مجال حلول الشركات الرائدة فى مجال حلول مصر، صفقة بقيمة ٢٥ مليون مصر، صفقة بقيمة ٢٥ مليون (المملوكة بالكامل لمجموعة (المملوكة بالكامل لمجموعة الملاحى المصرى الوحيد للنقل تمويل شراء سفينة نقل بحرى.

ومن المتوقع أن تعـزز السفينة «ترانسمار ليجاسـي» (Transmar Legacy) –ذات القـدرة الاستيعابيـة التي تصـل إلى ٢١٠٠ حاوية نمطية (وحدات مكافئة لعشرين قدماً) وطو لها ٢٠٤ متراً– خدمات الشركة في البحر الأحمر ، حيث تربط بشكل أساسي بين مصر والمملكة العربية السعودية.

وتبلغ القيمة الإجمالية لعقد شراء سفينة «ترانسمار ليجاسى» نحو ٣٣ مليون دولار، وهى خطوة كبرى اتخذتها الشركة لدعم نموها وتعزيسز مكانتها، باعتبارها خط الحاويات الرائد في المنطقة وأحد الشركاء التجاريين القدامي الجديرين بالثقة ، ومن ثم دعم كبار المصدرين والمستوردين في المنطقة. وتعد هذه الخطوة إضافة لما قامت به شرکة «ترانسمار» مــن استثمارات کبیرة لشراء حاويات نقل بحرى جديدة ، بهدف فتح أسواق جديدة وتحقيق المزيد من النمو . ومن جانبه، قال طلال العياط، الرئيس التنفيذي لشركة المجموعة المالية هيرميس للحلول التمويلية: «نحن فخورون بالدخول في شراكة مع ترانسمار باعتبارها أولي صفقات تمويل شراء سفينة نقل للمجموعة المالية هيرميس للحلول التمويلية. وتعزز هذه الصفقة من استراتيجيتنا لتنويع محفظـة الشركة ، وتقديـم القيمة المضافة والدعم التمويلي في مجالات وقطاعات مختلفة. وتمثل هذه الصفقة علامة فارقة أخرى لشركة المجموعــة المالية هيرميس للحلول التمويلية ، باعتبارها واحدة مــن الشركات الرائـدة في مجــال التأجير التمويلي والتخصيم في مصر ، حيث تعد أولى صفقاتنا في الصناعة البحرية وتعزيز صناعة سلسلة التوريــد بشكل عام. وقد تم التعاون مع العديد من الشركات المحلية والعالمية بما فسي ذلك الشركات القانونية وشركات التأمين والبنوك وغيرها لإتمام



هذه الصفقة. ونظرًا لما تتعييز به شركة ترانسمار من خبرة واسعة في مجال النقل البحري، فإننا نرحب بالتعاون معهم بصفتنا جهية تمويلية تساعيد الشركة في خطط النمو المستدام والتوسع».

وقد أطلقت المجموعية المالية هيرميس القابضة في عام ٢٠١٥ قطاع التمويل غير المصرفي، الذي يتولى إدارة آنشطة متعددة بما في ذلك أعمــال التمويل متناهي الصغر والتأجير التمويلي والتخصيم، بالإضافة إلى أعمال الشركة في مجال الشراء الآن والدفع لاحقا (BNPL) لتعزيز نمط الحياة المتطور، والتمويل العقاري والتأمين. ويقدم القطاع باقة من الخدمات الملائمة لاحتياجات شريحة هائلة ومتنوعة من العملاء ، بما في ذلك الأفسراد والشركات والمؤسسات الكبري وأيضًا المشروعات الصغيرة والمتوسطة. وقد تأسست شركة المجموعية الماليية هيرميسي للحليول التمويلية في عام ٢٠٢٠ لدمج أعمال القاَّجير التمويلي والتخصيم، والتي بدأت في عامي ٢٠١٥ و٢٠١٨ على التوالي. وتقدم المجموعة للشركات من جميع القطاعات الدعم اللازم لتحقيق النمو وتطوير مشاريعها التجارية

وفى هذا الصدد، صرح المهندس محمد الأحول، الرئيس التنفيذي لمجموعة IACC القابضة: «نعتز كثيراً بأننا أحد الشركات النشطة التي تتميز بسرعة الإستجابة تجاه التغيرات السريعة في مجال صناعة النقل وقتنا الحالي. كما نشعر أيضاً بالفخر من وقتنا الحالي. كما نشعر أيضاً بالفخر من وقتنا الحالي. كما نشعر أيضاً بالفخر من بامتلاك السفن (بعد توقف دام ١٠ سنوات)، ونعتقد أن هذا الإستثمار يفتح آفاقاً جديدة أيضاً لصناعة النقل البحري الإقليمية ككل. ولذلك فإننا من منطلق رؤيتنا الحافل على واستناداً إلى سجل إنجازاتنا الحافل على

مدار ما يزيد عن أربعين عاما ، نعتب استثماراتنا الجديدة تأكيداً قوياً وبرهاناً واضحاً على التزامنا التام تجاه شركائنا».

جديـرُ بالذكـر أن القيـود العالميـة علـى سلاسـل التوريـد، والتـى نتجـت عن تداعيـات جائحـة كورونـا بصفـة أساسية، قد تسببت فى تقييد حركة النقل البحرى مع نهاية عـام ٢٠٢١، ومع امتداد آثار الجائحـة لتلقى بظلالها

الوخيمة على أصحاب المصانع والعمال، أبى ذلك إلى إعاقة الإنتاج في جميع أنحاء العالم. أما في منطقة الشرق الأوسط، فقد والقوى العاملة نقص مساحات النقل البحرى والقوى العاملة نظراً للتعافي السريع في حركة طلب المستهلكين، مما أدى إلى وجود عجر في شركات النقل، ولا تزال تلك الأزمة تعيق انتظام حركة نقل البضائع.

بدوره، علق أحمد الأحول، المدير العام لشركة ترانسمار: «التعاون مع مجموعة المالية هيرميس للحلول التمويلية يظهر مدى الثقة والاحترام المتبادل فيما يتعلق بالخبرات الكبيرة لكلا الجانبين. وتعكس هذه الخطوة الاستراتيجية الاستثمارية التزامنا المشترك بالتوسع في قطاء النقل البحري، في وقـت أصبح الطلب على حركة النقل البحرى في المنطقة في أعلى مستوياته منذ فترة ما قبل الجائحة. وبصفتنا الخط الملاحسي المصري الوحيسد للنقل البحري للحاويات، ارتأينا أنه من الأفضل الدخول في شراكة ميع المصرف المصرى الشامل وصاحب الامتياز الرائد ضمن البنوك الاستثمارية بمجموعة الأسواق الناشئة والمبتدئة (FEM) ألا وهـى المجموعـة المالية هيرميس القابضة – من أجل إضافة سفينة النقــل البحرى « ترانسمار ليجاسي» لأصول الشركة».

وأضاف: «نظرا لكوننا مؤسسة تركز على العملاء: فاننا نعمل دائما على تلبية احتياجات عملائنا في صناعة سلاسل التوريد سريعة التطور، حيث نؤمن أن هذه الخطوة في دعم أهداف نمو الصادرات الطموحة لجمهورية مصر العربية والمملكة العربية السعودية ودولة الإمارات العربية المتحدة، إلى جانب تأمين سلسلة توريد تدعم كبرى الأعمال والصناعات في المنطقة».