



PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Al Gomhureya
DATE:	14-October-2023
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	60,000
TITLE:	Knight Frank: 94% of GCC investors eager to invest in Egypt's property sector
PAGE:	02
ARTICLE TYPE:	Agency-Generated News
REPORTER:	Staff Report
AVE:	43,500





PRESS CLIPPING SHEET



نايت فرانك : 94% من مستثمرى دول مجلس التعاون الخليجى يتطلعون للاستثمار في سوق العقارات المصري

أظهر تقرير أعدته نايت فرانك للاستشارات العقارية تحت عنوان «الوجهة مصر» عن رغبة ٩٤ من المستثمرين في دول مجلس التعاون الخليجي الذين يمتلكون أكثر من مليون دولار كأصول استثمارية في شراء عقارات في مصر، وتخطيط ٥٦ منهم للقيام بذلك خلال العام الحالي.

وأوضح التقرير أنه في السنوات الأخيرة أصبحت مصر نقطة محورية للاستثمارات من دول مجلس التعاون الخليجي ففي عام ٢٠٢٢ تم ضخ استثمارات كبيرة في البلاد منها ١٠ مليار دولار في المواني من دولة الإمارات العربية المتحدة واستثمار بقيمة ٣٠٠ مليون دولار من الشركة القابضة المصرية الكويتية واستثمار بقيمة ١٥ مليار دولار من صندوق الاستثمارات العامة في الملكة العربية السعودية.

واستمر هذا التوجه حتى عام ٢٠٢٣ حيث قامت شركة سكاى الإماراتية للعقارات باستثمار مليار دولار إضافة إلى ذلك قامت الشركة القابضة المسرية الكويتية باستثمار ١٧٠ مليون دولار هذا العام لتؤكد هذه الالتزامات المالية القوية جاذبية مصر المتزايدة كوجهة استثمار مفضلة لدى المستثمرين المؤسسين من دول مجلس التعاون الخليجى الذين قاموا بتخصيص مبالغ مالية تصل إلى ١٨٨ مليار دولار للاستثمار فى العقارات والبنية التحتية بين عامى ٢٠٢١ و٢٠٢٣.

ولَّفْهِم كَيف يترجم هذا الاهتمام السيادى والمؤسسى فى مصر إلى المستثمرين الأضراد، أجرت نايت فرانك استطلاعا شمل ٢٥٨ مستثمراً من دول مجلس التعاون الخليجى لفهم تطلعاتهم ومواقفهم تجاد الاستثمار فى مصر وتراوح صافى ثروات المشاركين فى الاستطلاع من ١٠٠ ألف دولار إلى أكثر من مليون دولار.

وأوضح فيصل دورانى الشريك ورئيس قسم الأبحاث فى منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: «ربما ليس من المستغرب أن يكون القطاع السكنى هو القطاع المضل لدى مستثمرى دول مجلس التعاون الخليجي، حيث يحرص

۲۸ «منهم على شراء منزل فى مصر ويعتبر هذا السوق تجرية مُجرّية بالنسبة للعديد منهم، حيث يمتلك ٢٠ من مستثمرى دول مجلس التعاون الخليجى على الأقل منزلاً واحداً فى مصر،

وفيما يتعلق بالمناطق المستهدفة عموماً، فقد تم تصنيف القاهرة الكبري، بما هى ذلك القاهرة الجديدة ووسط القاهرة ومدينة الشيخ زايد والعاصمة الإدارية الجديدة، كأفضل مناطق تجذب اهتمام المستثمرين من دول مجلس التعاون الخليجى بنسبة ٢٧٠، بينما يُعتبر الساحل الشمالى هدفا رئيسيا للمستثمرين السعوديين بنسبة ٤١ / والمستثمرين القطريين بنسبة ٤١ أيضاً.

وأضاف دورائي، عندما يتعلق الأمر بالمواقع الأكثر شعبية لمنازل العطلات، هان الساحل الشمالي هو الوجهة المضلة للسعوديين بنسبة ١٤ ٤ ٥٠ والقطريين ينسبة ١٤ ٤ والإماراتيين بنسبة ٢٧ ٥٠ هي حين تحتل منطقة شرم الشيخ المرتبة الأولى هي قوائم تفضيلات العمائيين بنسبة ٢٧ والبحرينيين بنسبة ٢٧ ٤٠ بالنسبة للإماراتيين والذين يمتلكون المحافظ المالية الأكبر.

وقالت زينب عادل، الشريكة ومديرة مكتب مصر، يعد سوق المنازل الثانية في مصر محط أنظار مستثمرى دول مجلس التعاون الخليجي، لا سيما في ظل نقص العروض إلى حد كبير. على سبيل المثال، تتيح الوحدات السكنية ذات العلامة التجارية للمستثمرين إمكانية الوصول إلى نمط حياة معين، مع ميزات إضافية تتمثل في الارتباط بعلامة تجارية فاخرة وبالطبع إدارة العقارات بمستوى عالمي. ويحرص ٣٥ من مستثمري مجلس التعاون الخليجي على تأجير منازلهم عندما لا يتم استخدامها الخليجي على تأجير منازلهم عندما لا يتم استخدامها معلاوة على ذلك. وبأسعار تبدأ من حوالي ٢٠٠ ألف دولار أمريكي، يمثل السوق السكني ذو العلامة التجارية في مصر قيمة ممتازة، بالقارنة مع المواقع العلية الكبرى

الأخريء