

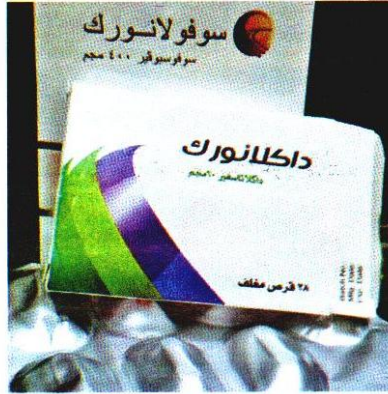
PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Al Musawer
DATE:	10-February-2016
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	124,594
TITLE :	Egyptian Sovaldi has gone international
PAGE:	77
ARTICLE TYPE:	Drug – Related News
REPORTER:	Eman Al Nagar

PRESS CLIPPING SHEET

«السوفالدي المصري» عالمي!

وسؤال البعض لماذا بدأنا بإعطاء السوفالدي الريبافيرين - لفئات F٢، F٣، F٤، وهي الأكثر احتياجاً للعلاج؛ ذلك لأننا كنا نعلم بوجود أدوية جديدة والفئات الأخرى تستطيع الانتظار وبعد مرور ستة أشهر وينزل الأوليسيو تم إدخال الفئات الأخرى مثل F١، F٢، وهذه إستراتيجية بإتاحة الدواء الموجود للفئات الأكثر احتياجاً للعلاج. ونبه الدكتور جمال عصمت على ثلاثة أمور وهي أن العبوة بها ٢٨ قرصاً فبعض المرضى، لأننا نقول لمدة شهر يتوقفون على العلاج «يومين» وهذا خطأ، فلابد من تناول الدواء متواصلاً دون توقف، الأمر الثاني نطلب تحليل PCR بعد أول شهر من العلاج وهنا لا يجب أن ينتظر المريض ظهور نتيجة التحليل، ولكن يستمر في تناول العلاج فإلعالج مستمر يومياً ولا يوقف إلا بأمر الطبيب، الأمر الثالث عدم تنقل المريض من برتوكول لآخر لأن هذا التنقل غير مدرّس وغير مأمون، لذا لابد من الالتزام بالبرتوكول وهي «السوفالدي مع دكلانزا، سوفالدي مع الأوليسيو، وكيبوريفو، والهارفوني وهي تناسب كل المرضى حسب تحديد الطبيب» في ذات السياق، قال الدكتور عاصم الشريف أستاذ أمراض البديل المصري أمر محمود وله أكثر من جانب إيجابي، فأولاً هذا معناه قدوم وفود من الخارج وهذا يعكس السياحة العلاجية في مصر، وهذا مطلوب ونحن في أمس الحاجة للوفود السياحية، الأمر الثاني أن قدوم الأجانب معناه تأكيد على أمان مصر بعكس ما يتردد في الخارج بعدم الأمان، وبالتالي جذب مزيد من السياح وزيادة الدخل، الأمر الثالث وهو الأكثر أهمية هو استعادة الثقة في الدواء المصري عموماً؛ لكن عندما يقدمون على العلاج بالسوفالدي المصري فهذه خطوة جيدة، وكما سمعنا من الأوروبيين والأمريكان في مؤتمرات لديهم أنهم سيأتون للعلاج في مصر، هذا في الوقت الذي يوجد تنافس واضح بين الشركات المنتجة للسوفالدي، أيضاً إقبال الأجانب معناه زيادة المبيعات ورواجاً للدواء المصري وتدعيم السمعة الجيدة للدواء والأطباء المصريين، فكلها مميزات ونرحب بها. وردا على قول البعض بوجود قوائم انتظار.. عصمت فكيف تتم إتاحتها للأجانب، قال الدكتور «الشريف»: «الفترة المقبلة بالتأكيد ستشهد زيادة في عدد الشراكات المنتجة للبدايل المصرية وكذلك زيادة في العرض في السوق، ونتوقع عدم وجود قوائم انتظار مع زيادة الإنتاج وانخفاض الأسعار»



وأما العلاج بها سوف يعطى فرصة للدواء المصري للتواجد في هذه الدول ويثبت وجوده بفاعليته وخص ثمنه، لافتاً إلى أن فئات المصريين المقيمين في الخارج يأخذون البديل المصري فيأتون للحصول على جرعة الثلاثة أشهر مرة واحدة، ثم يتناولها تحت إشراف الطبيب وغالباً ما يكون طبيباً مصرياً في الدولة الموجود بها، مضيفاً: «الدواء المصري ليس به قوائم انتظار ومتاح في كل الصيدليات الخاصة ومتوفر ولا يوجد عجز، والعجز يكون في السوفالدي المستورد، وتوجد شركات مصرية تسعى للتصدير من خلال منظمة الصحة العالمية، وإيجاد فرص خاصة في الدول الأكثر حاجة والتي لا تسمح الظروف الاقتصادية لديهم بشراء الدواء الأجنبي، وهذه محاولات جادة للتصدير».

وقال «عصمت»: خلال الـ ١٥ شهراً الماضية منذ اعتماد الأدوية الحديثة: لعلاج فيروس «سى» بعد أن كنا نتحدث عن دواء واحد «السوفالدي» نتحدث الآن عن خمسة أدوية والبدايل المصرية لثلاثة أدوية منها هي «السوفالدي والدكلانزا» و«الهارفوني المصري» وهذا تنوع يضمن أن كل مريض يحصل على العلاج المناسب له،

تقرير: إيمان النجار

رصد عدد من المصريين المقيمين في إسبانيا تنظيم وكالات السفر لرحلات إلى مصر لمرضى التهاب الكبدى فيروس «سى» للعلاج بالسوفالدي المصري، الأمر نفسه تكرر في دول أخرى وطلب بعض الملحقين الثقافيين لعدد من الدول توفيره لمواطنيها، الملاحظ تزايد هذه الحالات مع نزول «السوفالدي المصري» للأسواق والتأكيد على كفاءته، من جانبه، قال الدكتور جمال عصمت عضو اللجنة القومية لمكافحة الفيروسات الكبدية، نائب رئيس جامعة القاهرة، «وردت لنا طلبات كثيرة من الأجانب ومن المستشارين الثقافيين لعدد من السفارات للحصول على العلاج، وكثير من الأجانب حصلوا على العلاج المصري البديل للسوفالدي» الذي تنتجه الشركات المصرية البالغ عددها ١٢ شركة، ولم يستطيعوا الحصول على السوفالدي الأجنبي الموجود بسعر منخفض في مصر، لأن الاشتراط مع الشركات المنتجة للسوفالدي الأجنبي أن هذا السعر المنخفض يتاح فقط للمصريين، ولوحظ إقبال من الأجانب على السوفالدي المصري، وحالياً أصبح لدينا أدوية بديلة للدكلانزا منذ أقل من شهر وتتوقع إقبالاً عليها من الأجانب مثلما حدث مع الأدوية البديلة للسوفالدي»، مضيفاً: «حالياً يوجد تنافس بين الشركات التي تنتج السوفالدي في الهند، وتنافس الشركات المصرية؛ بل تحاول التفوق على الشركات المصرية من خلال تقديم رعاية عبر إرسال «إيميلات» لأطباء من مختلف الجنسيات وتقديم لهم البديل الهندي بسعر أغلى نسبياً من البديل المصري؛ لكن تقدم تسهيلات منها إمكانية توصيل الدواء لهم من خلال طرود. وأشار «عصمت» إلى أن إقبال الأجانب هذا معناه ثقة في الدواء المصري خاصة مع الأبحاث التي أجريتها على الأدوية المصرية البديلة التي أثبتت أن كفاءتها مثل السوفالدي الأجنبي، بالإضافة إلى رخص ثمنها وسهولة الحصول عليها شجع الكثيرين، سواء من الأجانب أو المصريين المقيمين في الخارج الذين لا يستطيعون الحضور ش. ربما لتسليم العبوات الفارغة أو لا يريدون الانتظار كـ هذا جعلهم يقلبون على البدائل المصرية. وقال الدكتور «عصمت»: نحاول كطباء فتح أسواق الأدوية المصرية في دول شرق إفريقيا، وإفريقيا عامة، لأن نسبة الإصابة عالية في بعض دولها مثل الكاميرون وإثيوبيا



عصمت



الشريف