

PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Al Ahram Al Eqtisadi
DATE:	11-May-2019
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	20,000
TITLE :	Al Marasem aims to rake in EGP 21 bln from Fifth Square project
PAGE:	10
ARTICLE TYPE:	Agency-Generated News
REPORTER:	Zeniba Tolba
AVE:	5,000

16 مليار جنيه حجم استثمارات المشروع

المراسم تخطط لـ 21 مليار جنيه بيعات في مشروع «فييف سكوير»

كتبت: زينب طلبة

عائد متعدد للعميل الباحث عن الاستثمار في الوحدة السكنية.

وتتضمن تلك المرحلة 414 وحدة بمساحات تتراوح بين 50 و128 وحدة يتم تسليمها كاملة التشطيب وجاهزة للسكن وتم إدارتها هندسيا، ويتضمن النظام دفع قيمة الشراكة والتي تمثل شراء 50% من قيمة الوحدة، ويكون المالك للأولى 50% من الوحدة هو شركة المراسم لتنمية وإدارة الأصول، والتي ستمتلك 50% من كامل وحدات المشروع، حيث ينصب نشاطها على امتلاك وتنمية وإدارة الأصول.

ومن خلال امتلاك 50% من الوحدة كشريك «المراسم لتنمية وإدارة الأصول» يتم دفع 50% من قيمة الوحدة بعينها، ما يسهل الاستثمار على المستثمرين العقاريين.

وأوضحت الشركة أن هذا النظام يتضمن عددة مميزات أبرزها دفع قيمة تمثل 50% من قيمة الوحدة على 4 سنوات.

ويتضمن الجزء التجاري 280 محلًا تجاريًا بمساحات تتراوح بين 65 و500 متر مربع، ويقع المشروع على مساحة 158 فدانًا بالقاهرة الجديدة ويتم تطويره على 4 مراحل وتم بدء تطويره منذ 14 شهراً ويتم به تسلیم أول 42 عمارة مطلع العام المقبل.

وتعتزم الشركة إطلاق مرحلة «ليك ريزيدانس» ضمن مشروع «فييف سكوير» الأسبوع المقبل، بمباعات مستهدفة تبلغ نحو 1.4 مليار جنيه، وتبلغ مساحة مشروع 4 آلاف متر مربع.

وأوضحت الشركة أن هذه الوحدات فندقية يتم طرحها بنظام جديد بالسوق المصري وهو «شركاء وليس فقط عملاء» وهو نظام يتضمن تملك العميل 50% من الوحدة مع تأجير 50% المتبقية عبر علامة تجارية عالمية تتعاقد معها شركة المراسم لإدارة الأصول، وذلك بهدف لتوفير

كشفت شركة المراسم للتطوير العقاري عن أن الشركة تضخ 16 مليار جنيه في مشروع فييف سكوير بالقاهرة الجديدة، وستهدف تحقيق مبيعات تقدر بـ 21 مليار جنيه ب نهاية تنفيذ المشروع.

وحققت الشركة حجم مبيعات 5 مليارات جنيه لـ«إيجامى 1400» وحدة سكنية تم بيعها، وأوضحت أنها تحقق مبيعات بقيمة 6.5 مليار جنيه بالجزء التجاري الإداري بالمشروع.

وأوضحت الشركة أن هذا الجزء يقع على مساحة إجمالية 225 ألف متر مربع، ويتم طرح الجزء التجاري به منتصف شهر رمضان وبنظام جديد باسم «شركاء وليس فقط عملاء» والذي يتضمن تملك العميل 50% من الوحدة مقابل تملك شركة المراسم للنسبة المتبقية للحفاظ على جودة تشغيل