

PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Al Borsa
DATE:	24-February-2016
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	120,000
TITLE :	Farotech seeks to complete the installation of Abou Rawash factory equipment to be operational in June 201
PAGE:	02
ARTICLE TYPE:	Health Corporate News
REPORTER:	Shaimaa Torky – Manan Khater

PRESS CLIPPING SHEET

«فاروتك» تستهدف إنهاء تركيب ماكينات مصنع أبوروأش ديسمبر المقبل والتشغيل يونيو 2017 «الزيات»: احتدام المنافسة على قطاع الأغذية والأدوية يقلل فرص التعاقدات الجديدة



محمد الزيات

نظراً إلى تأثرها المحدود بالأزمة الراهنة، ما أدى إلى تراجع فرص توقيع تعاقدات جديدة، إضافة إلى تقديمها بأسعار منخفضة تناسب المنافسة. وأشار إلى أن عمل الشركة بقطاع السياحة لا يتعدى 20%، وقامت الشركة مؤخراً بتجديد تعاقدات قديمة وتوقيع أخرى جديدة مع مصانع مختلفة بقطاع الأغذية والأدوية، والخدمات الاستهلاكية.

حققت شركة «فاروتك» نمواً بالأرباح خلال التسعة أشهر الأولى من العام الماضي بنسبة 34% بصادق ربح 773.6 ألف جنيه، مقابل 577.08 ألف جنيه لنفس المدة من العام السابق. يبلغ رأس المال المصدر والمدفوع لشركة «فاروتك» لأنظمة التحكم والاتصالات 5 ملايين جنيه، موزعاً على مليون سهم، بقيمة اسمية جنيه للسهم، وبقيمة دفترية 10.97 جنيه، ويتداول السهم، حالياً، في حدود 9.5 جنيه.

شيماء تركي ومنن خاطر

تستهدف شركة «فاروتك» لأنظمة التحكم والاتصالات الانتهاء من تشطيب وتركيب الماكينات بمصنع أبوروأش، قبل نهاية ديسمبر المقبل، على أن يكون التشغيل الفعلي والإنتاج في الربع الثاني من عام 2017.

قال محمد الزيات، العضو المنتدب بالشركة، إن «فاروتك» تستكمل، حالياً، أعمال التجهيزات الخاصة بمصنعها الجديد بأبوروأش، تمهيداً للبدء في أعمال التجهيز والتشطيب النهائي، مشيراً إلى أن المصنع سيرفع الطاقة الإنتاجية للشركة بحوالي 30 - 40%.

أضاف «الزيات»، أن التكلفة الاستثمارية للمصنع الجديد تجاوزت قيمتها المحددة بنسبة طفيفة نتيجة ارتفاع أسعار الدولار والمواد الخام والآلات وغيرها من التجهيزات، وتبلغ التكلفة المحددة 17 مليون جنيه.

وأوضح أن إنتاج المصنع سيتم توزيعه بين 30% للتصدير و70% للسوق المحلي، على أن يتم توجيه الإنتاج تدريجياً لصالح التصدير، مستهدفاً دخول أسواق أوروبا، وبعض الأسواق الآسيوية، والدول العربية، كما أنه بمجرد زيادة حجم الصادرات، ستقوم الشركة بالتعاقدات الخارجية بنفسها، خاصة أنها تعمل، حالياً، كمورد فقط، من خلال مقاول وسيط، يقوم بتنفيذ تلك التعاقدات.

في سياق متصل، لفت العضو المنتدب للشركة إلى أن صادرات الشركة بالوقت الراهن، تتراوح بين 6 و10% من حجم الأعمال، وتتركز بالسوق السعودي، واليمن، بالإضافة إلى التصدير للكويت، والعراق، ووقف التصدير للسوق السوري.

ومن ناحية أخرى، نوه «الزيات» باحتدام المنافسة بين الشركات خلال الفترة الراهنة لتوقيع عقود مع شركات بقطاع الأغذية والأدوية