

PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Al Musawer
DATE:	18-November-2015
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	124,594
TITLE :	Foreign companies conspiring to restrict domestic insulin
PAGE:	62-63
ARTICLE TYPE:	Drug-Related News
REPORTER:	Iman Al Nagar

PRESS CLIPPING SHEET



رئيس الشركة المصرية لإنتاج الأمصال واللقاحات:

الشركات الأجنبية تتآمر لوأد «الأنسولين المحلي»

«الشركات الأجنبية» تتآمر لوأد صناعة
الأمصال واللقاحات المصرية، خصوصاً
«الأنسولين المحلي»، وهذا يقلق الكثير من
المواطنين، متلقى الخدمة الصحية، حيث
توقف الإنتاج المحلي لعدد من التطعيمات
مثل تطعيم شلل الأطفال، نتيجة منافسة
الشركات الأجنبية، «المصور» التقت د. خليل
البيلاوي رئيس الشركة المصرية
لإنتاج الأمصال واللقاحات،
إحدى شركات الشركة القابضة
«فاكسيرا» للوقوف على آخر
المستجدات.. وإلى نص الحوار:

حوار: إيمان النجار

التي فكانت فاكسيرا تغطي ما بين ٧٠
و ٨٠ في المائة من احتياجات مصر وتراجع
إلى أن وصل لأقل من ١٠ في المائة.

وما سبب هذا التراجع؟
توقف الشركة عن إنتاج منتجات مدرجة
في التطعيمات الإجبارية منها تطعيم
الدرن الذي توقف منذ أواخر التسعينيات،
وللاسف لم يعاد إنتاجه مرة أخرى
لصعوبة ذلك ولأمور تتعلق بالجودة
الاقتصادية من إنتاجه، وتدنى سعره
نتيجة توسع الشركات الهندية في حجم
الإنتاج فخفضت السعر عالمياً، وأصبح من
المنتجات، التي يقل الإقبال على إنتاجها،
أيضاً شلل الأطفال الفموي، الذي توقفت
الشركة عن إنتاجه منذ عام ٢٠٠٣ بقرار
من وزارة الصحة حتى الآن ولسبب غير
معروف، وتطعيم شلل الأطفال الموجود
كله مستورد.. ونحاول إعادة النظر لخريطة
إنتاج الأمصال واللقاحات ولكن كلها ضمن
منظومة واحدة ولأول مرة في العام المالي
الجارى ترتفع نسبة المنتج المحلي لتبلغ
نحو ٣٠ في المائة من إجمالي مبيعات
الشركة وهذا رقم مرتفع نسبياً عن أعوام
سابقة وكان آخر معدل نحو ٢٠ في المائة
للعام المالي الماضي وقبل ذلك كان ١٧
في المائة و ١٠ في المائة وانخفض لنحو
٨ في المائة في سنوات سابقة، ونستطيع
القول إننا مازلنا على بداية الطريق.

وهذا معناه درجة أمان عالية .
وكم عدد الأمصال واللقاحات؟
لدينا نحو ٤٢ منتجاً ما بين محلي
ومستورد، بعضها ضمن التطعيمات
الإجبارية للأطفال وبعضها تطعيمات
إضافية وأخرى للكبار، وأخرى للسيدات
فقط وأخرى للجنيين، «فاكسيرا» تعد
الشركة الوحيدة في الشرق الأوسط
بإستثناء شركة في السعودية في مراحلها
الأولى لا تنتج ولكن تقوم بالتغليف فقط
وأخرى في جنوب إفريقيا لا تنتج أيضاً
وتوجد مشروعات تحت التنفيذ أحدهما في
إثيوبيا والأخرى في الجزائر، وبالتالي لا توجد
شركات منتجة في منطقة الشرق الأوسط
إلا فاكسيرا وشركتتين في إيران، ولكن
في الفترات السابقة مرت الشركة بمعاناة
حقيقية أدت إلى تدنى المنتج المحلي،

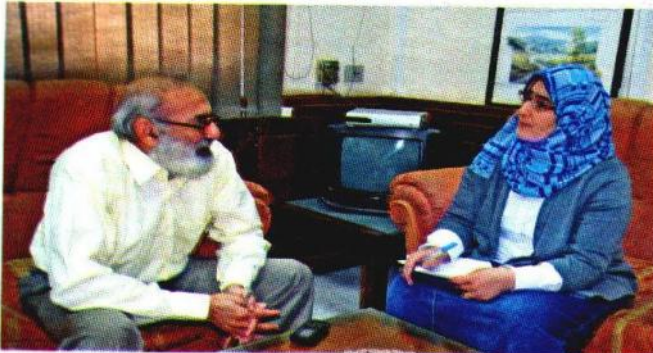
للهيئة القومية للرقابة على المستحضرات
الحوية وهي معتمدة من قبل منظمة
الصحة العالمية وتخرج شهادة بمقتضاها
يتم توزيع المنتج وتتراوح ما بين ٢٥ يوماً
إلى ٧٠ يوماً، ولا يسمح بتداول المنتج
بدون هذه الشهادة «شهادة تداول وإذا
حدثت تكون جريمة وإدارة الصيدلة لديها
الضبطية القضائية وإذا وجدت منتج يتم
توزيعه بدون هذه الشهادة بعد جريمة..
بالنسبة للأمصال واللقاحات المنتجة
محلياً، المنتج المحلي توجد لدينا هيئة
داخلية للرقابة المحلية، وتبدأ عمليات
التحليل لأول مرة حتى تقدم شهادة
مطابقة، ويؤخذ الملف كاملاً ويرسل لهيئة
الرقابة القومية وتجرى عليه الإجراءات
المتبعة على المنتج المستورد بمعنى أن
المنتج المحلي تجرى عليه الرقابة مرتين

أثيرت شائعات حول تطعيم الحصبة
الألماني الأخير فماداً عن أمان الأمصال
واللقاحات؟
بداية نقسم اللقاحات والأمصال إلى
جزئين، جزء مستورد وآخر محلي، بالنسبة
للجزء المستورد لابد أن يكون من مصدر
معتمد من منظمة الصحة العالمية، وفور
وصول الطعم إلى مطار القاهرة تكون
هناك لجنة من إدارة الصيدلة للتأكد من
سلامة عملية الشحن ويتم وضعها في
الثلاجات لحين خروج الإفرج الصيدلي،
وبعد ذلك تنقل لمخازن الشركة، التي
تعتبر مخازن الفاكسيرا لجمهورية مصر،
الثلاجات في الشركة تخضع لنظام خاص
ففي حالة حدوث تغير في درجة التبريد
يحدث اتصال من البرنامج للمسئول عن
الشفث، وبرجة الحفظ ما بين ٢ إلى ٨
درجة مئوية وإذا حدث تغير يحدث هذا
الاتصال للتحرك الفوري، ويقوم مفتش
من إدارة الصيدلة، ويأخذ راسد الحرارة
ويقوم بتفريغه ويتتبع درجة الحرارة منذ
خروجها من بلد المنشأ حتى وصولها
لثلاجات الشركة ذات قدرات التحكم
العالية ولا تتعرض لمشكلات في الكهرباء
فالشركة خارج التخفيض والخطأ ليس
وراءاً وغير مسموح به وهذه عملية درجة
التحكم عالية سواء في الثلاجات ودرجاتها
وأثناء فتحها ويتم سحب عينات وترسل



لدينا ٤٢ منتجاً.. ومصر من أواخر الدول المنتجة رغم تميزها
عالمياً في الأمصال ونسعى لاستعادة الصناعة المحلية

PRESS CLIPPING SHEET



د. نبيل البلاوي يؤكد للزميلة إيمان النجار.. التطعيمات أمانة تماماً.

المنتج المصري سواء للاستهلاك المحلي أو للتصدير، وسيتم افتتاح مصنع جديد للأمصا.

ماذا سيفض مصنع الأمصال الجديد؟
بمناسبة الشهر الجاري سيكون الافتتاح المبدئي لمصنع ضخّم لهذه الأمصال وبافتتاح المصنع الجديد نستطيع التصدير بمساعدة الإمارات بمحنة ١٢ مليون دولار طاقته ١٠ ملايين وحدة سنوياً، وسوف يزيد فرص التصدير، المصنع تكلفته مائة مليون جنيه، والمساهمة الإماراتية نحو ٤٨ مليون جنيه... والشركة بها جزء متخصصة فيه وهو الأمصال، لكن لابد من الدخول في التطعيمات واللقاحات وتحاول تحسين مستوياتنا فليدنا تحد لأنفسنا محلياً وعالمياً، ليس في مصر فقط والمصنع سوف يجعل التصدير بمعدلات أعلى فضلاً عن منظمة الصحة حصلت على ١٠ آلاف جرعة عقرب بصورة عاجلة لتوفّي بعض المناطق التي تعاني مشكلات، ولدينا فرص للتصدير للأردن والعراق، وكذلك بدأنا التفكير في تصدير منتجات أخرى منها الأنسولين لليمن.

وما حقيقة نقص تطعيم «التيتانوس»؟
حالياً يوجد نقص في التيتانوس الوقائي الذي يعطى لمن يتعرضون لجرّوح أو عضات حيوانات؛ ولكن يوجد البديل له وسيببه مشاكل إنتاجية ومتوقع إنهاء هذه المشكلات في أقل من شهر ليس لسوق المحلي فقط فليدنا عقود للتصدير لأبد من الالتزام بها.

هل توجد مشروعات مستقبلية؟
نحاول إدخال الكوليرا الفموي الثنائية بالتعاون مع شركة كوري وقطعنا شوطاً في المجال التقني والتكنولوجي وهذا التطعيم معد خصيصاً لإفريقيا ومصر أقرب لإفريقيا، وبالتالي سوق جديد للتصدير، أيضاً شلل الأطفال يوجد مشروع مع تحويله للحقن، فمع اختفاء الفيروس في العالم يتحول إلى تطعيم بالحقن، وليس فموي ومخطط ذلك بحلول ٢٠٢٠ إن لم يحدث شيئاً، فتوجد دول كثيرة توقف لديها الفموي ويستخدّمون الحقن.

وماذا عن تطعيم الأنفلونزا الموسمي؟
يلج حجم الاستيراد هذا العام نحو مليون جرعة ولدينا خط إنتاج ولكن مؤجل لأمر تتلق بالجدوى الاقتصادية.

مصنع جديد للأمصال بمساهمة إماراتية.. خطوة جيدة نحو زيادة معدلات التصدير

اللازمة، وبدأنا حلها وتمت الموافقة على إرسال المعامل مرجعية عالمية ونأمل إنتاجه هذا العام.
التطعيمات الإجبارية سوق مضمون فقتة الشركة ليس كذلك؟
ننتج بعضها ونحاول بكل الطرق إنتاج الخماسي «الديكيتريا والتيتانوس السعال الديكي والكبدى والأنفلونزا البكتيرية»، ونسعى للبحث عن تمويل له، وأتمنى تحقيقه لأنه سوف يفتح أسواقاً جديدة خارج مصر فذولة مثل نيجيريا تعاني من الانهيار الكبدى «بي»، والشركة أصبحت عضواً منذ عدة أشهر في منظمة مصنعي الفاكسين في إفريقيا، وهذه تعطي فرصة لدراسة السوق الإفريقي ومنتجاتها ولو توفرت منتجات تكون لنا أولوية التصدير لها.

وماذا عن موقع مصر بين الدول المنتجة للأمصال واللقاحات؟
مصر أكثر دولة متميزة عالمياً في صناعة الأمصال فليدنا الملكية الفكرية لأمصا العقرب والتهعبان والتيتانوس والديكيتريا وآخر خطوة نحصل على منتج خال من الفيروسات، وتعتبر بداية التصدير الحقيقي هذا العام وقبل ذلك كان التصدير نحو عشرة ملايين جنيه، وهذا رقم زهيد جداً ومن المتوقع وإذا استطعنا تغطية طلبات دولة شمال السودان وإثيوبيا والتصدير عن طريق منظمة الصحة العالمية يمكن نصل لأكثر من ٦٠ مليون جنيه والمصنع الجديد سيزيد هذه المعدلات؛ لكن بالنسبة للدول المنتجة للأمصال واللقاحات عموماً التي تتعدى ٩٠ دولة، مصر تأتي ضمن أواخر الدول على خريطة المنتجين، ويرجع ذلك إلى أنه لم يحدث تطوير يواكب ما يحدث في العالم ونحاول التحرك والتحدى لاستعادة وضع

نحاول إنتاج الطعم الخماسي.. لفتح أسواق جديدة في نيجيريا

مستوردة، وهذا قد يطول مدة الإصلاح، لكن لم يتوقف خط إنتاج من ٢٠١٣ حتى الآن، ولكن في فترات يحدث نقص معين كما حدث من قبل في نقص مصل العقرب والتهعبان وتغلبنا عليه وأصبحنا نصدّر نحو ١٥٠ ألف بوير لمنظمة الصحة العالمية ومائة ألف دولار لليمن في تصورك.. كيف نستعيد صناعة الأمصال؟

نحتاج دعماً لاستعادة الصناعة ومؤخراً بدأنا نلاحظ وجود رؤية لدى الأطراف المختلفة لدعم الشركة، وسوف نتحرك لزيادة الإنتاج المحلي، والدعم المطلوب ليس مادياً فقط فهناك دعم يتعلق بتسهيل إجراءات التسجيل من قبل إدارة الصيدلة ونلاحظ تعاون من قبل هيئة الرقابة على الأدوية وإدارة الصيدلة في هذا الاتجاه للوصول لمنتج محلي لتلبية احتياجات السوق بقدر ما يوفّر النقد الأجنبي المستخدم في الاستيراد.

هل تستطيع الشركة تغطية احتياجات مصر من الأمصال واللقاحات؟
السؤال الموازي له متى؟ نحن نحتاج خطة خمسية ولو تعاونت جميع الأطراف نستطيع إنتاج ٨٠ في المائة من احتياجات مصر بحلول ٢٠٢٠ وتغيير الخريطة للسوق، كما كانت من قبل، فهذه سلعة ممتدة ونأمل أن ننتج اللقاح الخماسي في مصر وتقدمنا بالفعل بمشروع ونحاول البحث عن تمويل له بحيث نستطيع إنتاجه وكذلك معرفة تحويل الخماسي للسنداسي ويحتاج تكلفة تبلغ نحو ١٥ مليون دولار، في حين أن مصر تستورد ١٢ مليون دولار وهذا معناه تحويل قيمة الاستيراد لعام واحد لإنتاج منتج بشكل مستمر، المشروع مخطط له إنتاج ٨ ملايين، ومصر تستهلك نحو ٨ ملايين، ويصبح لدينا فائض للتصدير، وتوجد مشروعات أخرى فمثلاً تم إعادة إنتاج لقاح السحائي الثاني خلال العام الحالي بمعدل ٢ مليون جرعة و ٥٠٠ ألف، وسوف يزيد معدلات الإنتاج ومن المخطط إنتاج الكمية التي تحتاجها مصر كاملة العام المقبل، بالنسبة للقاح الثلاثي الذي يعطى للطفل عند ١٨ شهراً «الديكيتريا والتيتانوس والسعال الديكي» توجد مشكلة في اختبارات السعال الديكي، وتوقف قبل عام ٢٠١٣، ومن المتوقع خلال الأيام المقبلة ظهور نتائج التحاليل فقد تم تشكيل لجنة وأجريت التعديلات

لكن، هل توقف منتجين سبب كلف لتراجع دور الشركة في السنوات الأخيرة؟
بداية توقف إنتاج منتجين وهما الدرن وشلل الأطفال، أيضاً برنامج التطعيم الموسع أدخل منتجات في الوقت، الذي لم يحدث تطوير بالشركة لمواكبة هذا التوسع بمعنى أنه دخل لقاح الحصبة والحصبة الألمانية والغدة النكافية، وأيضاً الشركة كانت الشركة تنتج الطعم الثلاثي لكل احتياجات مصر، وبعد ذلك أصبح هناك رباعي وخماسي والشركة لم تتابع الحركة والتغير في السوق ولم تنتج الرباعي، ولما انتقل من الرباعي للخماسي الشركة حتى الآن لم تتقدم بعمل اللقاح الخماسي فأصبحت تركيبة السوق تتغير والشركة ما زالت على ما أسست عليه، ولم يحدث تطوير يناسب السوق، وأصبحنا إذا أردنا التطوير هناك منتجات تحتاج إلى ماديات، وهذا غير متوفر وأصبحت الديون عائق في الانطلاق وبلغت حتى الآن نحو ٣٠٠ مليون جنيه، وتوجد محاولات للحل، ونحاول للتغلب على هذه الأوضاع وبدأنا في التصدير فهذا العام سيحقق رقم تصدير لم يتحقق من قبل ولدينا فرص لتصدير الأمصال جيدة.

أهم الدول التي تستورد منها الطعوم؟
فرنسا، وبليجيكا، والهند، وأندونيسيا، ويوجد منتج واحد من الصين.

ماذا عن التكلفة السنوية للأمصال واللقاحات؟
جملة مبيعات الشركة سنوياً تصل لنحو نصف مليار جنيه منها، ١٢٠ مليون جنيهاً للمنتج المحلي وهذا يمثل نحو ٢٤ في المائة من حجم المبيعات ونحو ٣٨٠ مليون جنيه للمستور.

وماذا عن إنتاج الأنسولين؟
الشركات المحلية التي تنتج أنسولين أربع شركات وكانت البداية لفاكسيرا، وللأسف الشركات الأجنبية هي المسيطرة على سوق الأنسولين وأكثر من ٧٠ في المائة من السوق لصالح شركة واحدة، وباقي النسبة للثلاث شركات من بينها فاكسيرا، الشركات المحلية تسلم الوزارة ما بين ٣ إلى ٤ ملايين زجاجة من واقع ٢٢ مليون زجاجة، وهذا فارق كبير جداً، فالشركات العالمية أصبح عرشها مهدداً داخل مصر بالإنتاج المحلي، لذا تجرى مناقصات وتحاول التواجد في السوق حتى لو بأسعار مخفضة، كما حدث في المناقصة الأخيرة، حيث تم تخفيض سعر الزجاجة من ٣٧ جنيهاً إلى ١٦ جنيهاً، وهذا ليس حياً في مصر، ولكن يهدف القضاء على الصناعة المحلية والسيطرة على السوق وعودة أسعار الأنسولين كما كانت فهذه محاولات من الشركات الأجنبية لواء بداية صناعة الأنسولين في مصر التي بدأت منذ عام ٢٠٠٣ في فاكسيرا ثم بدأت الشركات الأخرى، ولدينا خط إنتاج وحالياً يوجد اتفاق مع شركة نوفو العالمية لإنتاج احتياجات مصر كاملة بحلول ٢٠٢٠ لتأمين السوق المصري بالإنتاج المحلي.

نسمع عن توقف خطوط إنتاج كانت هناك خطوط إنتاج متوقفة لاشتراطات من قبل إدارة الصيدلة، وتم توفيق الأوضاع وتم استعادتها، الخطوط حالياً تعمل بظقتها، قد تحدث مشكلات مفاجئة ويحدث عطل معين وقطاع الغيار