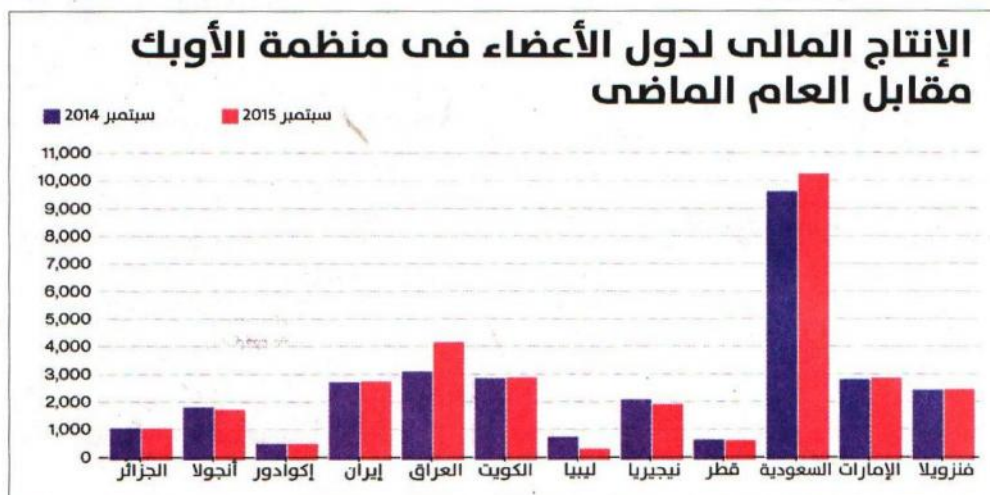


PRESS CLIPPING SHEET

PUBLICATION:	Al Borsa
DATE:	22-October-2015
COUNTRY:	Egypt
CIRCULATION:	120,000
TITLE :	Oil prices war escalates at OPEC...Asia is the bottle field
PAGE:	Back Page
ARTICLE TYPE:	General Industry News
REPORTER:	Rahma Abdel Aziz

حرب أسعار البترول تشتعل داخل «الأوبك».. وآسيا أرض المعركة



على البترول في معظم إيراداتها، عجزاً في الموازنة بنسبة 20% من الناتج المحلي الإجمالي العام الجاري، وفقاً لمندوب النقد الدولي.

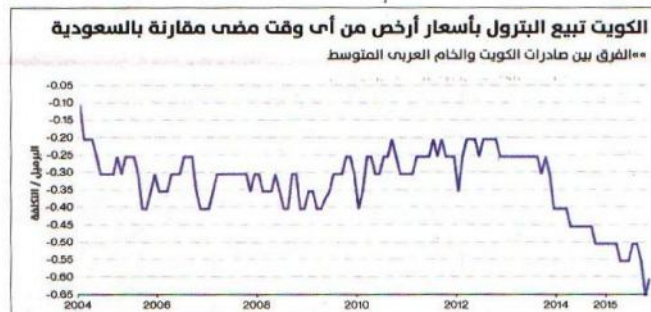
وتراجعت العقود الآجلة لخام برنت بنسبة 13% العام الجاري في بورصة لندن للعقود الآجلة، ويتم تداولها حالياً بقرب 50 دولاراً للبرميل، أما سلة أسعار «أوبك»، التي تمثل أنواع الخام المصدرة الرئيسية لكل الأعضاء، هيبت بنسبة 12%.

وبينما تتوقع «الأوبك» زيادة الطلب على بترولها العام المقبل، قد يمثل زيادة الإنتاج من أحد أعضائها وهي إيران، أكبر خامس منتج في المنظمة، تحدياً للجميع.

وتستطيع طهران تعزيز إنتاجها إلى 3.6 مليون برميل يومياً خلال ستة أشهر إذا تم تخفيف العقوبات المفروضة على الدولة.

وقال إحصان الحق، محلل في شركة «كيه بي جي» أبحاث تسويق النفط، إنه من المرجح أن تشهد المنافسة داخل الأوبك عندما تبدأ الصادرات الإيرانية في الازدياد. وأوضح أنه في حال مواصلة الصادرات الإيرانية الارتفاع ستضطر إلى تعديل سعر بيعها الرسمي لتكون أكثر جاذبية مقارنة مع منتجي نفس النوع من الخام.

رحمة عبدالعزيز



وانهارت أسعار البترول لأدنى مستوى لها في ست سنوات في أغسطس الماضي، عندما استجابت الأوبك لارتفاع المعروض من الولايات المتحدة بفتح صنابير الإنتاج في محاولة لإجبار المنتجين الأعلى تكلفة على الخروج من السوق، وقالت الأوبك إنها ضخمت أكبر كمية خام على الإطلاق في سبتمبر الماضي، نتيجة زيادة الإنتاج من العراق.

وتتوقع وكالة الطاقة أن الصين وحدها ستكون مسئولة عن أكثر من ربع نمو الاستهلاك العام المقبل، نظراً لأن الدولة الآسيوية تستورد كميات هائلة وتستغل ميزة انخفاض الأسعار لتكديس مخزونها الاستراتيجي.

وكان السعر الرسمي للخام الكويتي المزجج أقل بنحو 65 سنتاً من البترول السعودي الشبيه في الجودة في أكتوبر 2014، وهو 60 سنتاً في نوفمبر، واتسعت هذه الفجوة من 40 سنتاً في بداية 2015.

وتبيع العراق بترولها الثقيل من حقول البصرة بأقل من الخام السعودي الثقيل بحوالي 3.70 دولار للبرميل، وهو أكبر خصم منذ أبريل الماضي عندما بدأت العراق التسويق لبترولها، أما قطر فتبيع برميلها أرخص من أبوظبي بنحو 1.20 دولار، وهو أكبر رقم منذ وضع أسعار البيع الرسمية في يونيو 2013، وكان الفارق في السعر حوالي 40 سنتاً في مايو الماضي، وفقاً لبيانات جمعتهما «بليومبيرج».

أصبحت الدول الأعضاء في منظمة الدول المصدرة للبترول «أوبك» أقل اهتماماً بالتقاليد العالمية عندما يتعلق الأمر بتسعير البترول للمشتريين الآسيويين.

ودائماً ما تحرك الموردون من منظمة الأوبك في خطوات جماعية، يرفعون ويخفضون الأسعار بالتنسيق فيما بينهم، أما الآن، فتتبع الكويت بترولها بأسعار أقل من السعودية بمستويات غير مسبقة، كما تتبع العراق بترولها بأسعار أرخص من أكبر عضو في الأوبك، أما قطر فتتسعر الشحنات بأكبر خصم في 27 شهراً لتنافس الخام القادم من إمارة أبوظبي.

وبينما تحافظ الدول الأعضاء في المنظمة - الذين يشكلون 40% من الإمدادات العالمية للبترول - على استراتيجية جماعية لإغراق السوق بالخام، اختفت مظاهر الوحدة عند تحديد أسعار البيع الشهرية.

وهي ظل التوقعات بأن تشكل آسيا معظم النمو في الطلب على البترول العام الجاري، تفوق التنافس على المشتريين على التحالفات التاريخية.

ويقول هيريندا شوهان، محلل في شركة «إنرجي أسبيكتس» الاستشارية، لوكالة أنباء «بليومبيرج»: «احتدام الاقتتال على الحصة السوقية داخل الأوبك، في الوقت الذي تحاول فيه المجموعة الحيلولة دون زيادة الإنتاج من الدول غير الأعضاء في الأوبك مثل روسيا، والبرازيل، والولايات المتحدة».

ويذكر تقرير «بليومبيرج» أن أرض المعركة هي منطقة آسيا المحتلة على المحيط الهادي، والتي توقعت وكالة الطاقة الدولية أنها ستشكل 34% من الطلب العالمي على البترول في 2015.

وتتوقع وكالة الطاقة أن الصين وحدها ستكون مسئولة عن أكثر من ربع نمو الاستهلاك العام المقبل، نظراً لأن الدولة الآسيوية تستورد كميات هائلة وتستغل ميزة انخفاض الأسعار لتكديس مخزونها الاستراتيجي.

وكان السعر الرسمي للخام الكويتي المزجج أقل بنحو 65 سنتاً من البترول السعودي الشبيه في الجودة في أكتوبر 2014، وهو 60 سنتاً في نوفمبر، واتسعت هذه الفجوة من 40 سنتاً في بداية 2015.

وتبيع العراق بترولها الثقيل من حقول البصرة بأقل من الخام السعودي الثقيل بحوالي 3.70 دولار للبرميل، وهو أكبر خصم منذ أبريل الماضي عندما بدأت العراق التسويق لبترولها، أما قطر فتبيع برميلها أرخص من أبوظبي بنحو 1.20 دولار، وهو أكبر رقم منذ وضع أسعار البيع الرسمية في يونيو 2013، وكان الفارق في السعر حوالي 40 سنتاً في مايو الماضي، وفقاً لبيانات جمعتهما «بليومبيرج».

وقال بوب فرايكلوند، استراتيجي في «أي إتش إس إنكوربوريشن»، إن المنتجين من الأوبك بما في ذلك السعودية يتنافسون فيما بينهم، ومع موردين آخرين من خارج المجموعة في الوقت الذي يسعون فيه لترسيخ العلاقات مع زبائن طويلي الأجل.



PRESS CLIPPING SHEET